

# International Conference HIGH PERFORMANCE LEADERSHIP

Lisboa | 24 de Maio de 2017 | Hotel Sana Malhoa

**LIDERANÇA DIGITAL | EMPLOYEE ADVOCACY | NEUROCIÊNCIA |  
PROJECT MANAGEMENT | CULTURAS DE ALTA PERFORMANCE**

**WORKSHOPS | DINÂMICA DE IMPROVISO | HOT & PRACTICAL TIPS**



**Liderança na Era Digital – os Novos Desafios na Gestão de Equipas.**

\_Ana Conde. *Coach* de Executivos e Negócios, Consultora de Pessoas e Equipas.



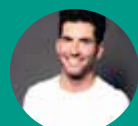
**Employee Advocacy – os Colaboradores como Embaixadores da Organização.**

\_Nuno Rodrigues. Especialista em Gestão Empresarial, Estratégia e Marketing Digital, Docente do IPAM, na Pós-Graduação em Marketing Digital.



**Project Management & High Performance Teams.**

\_Luís Branco. Diretor Geral na Business Insight, com Certificação em PMP, pelo PMI®, e em *Consulting Methods*, integrou o PMI Portugal Chapter.



**WORKSHOP | Dinâmica de Improviso: "Acting Skills: traçar um enredo e ser protagonista!"**

\_Nuno Pinheiro. Ator na Companhia Teatro da Garagem, Diretor de Casting para filmes publicitários e Encenador, Júri de provas de aptidão artísticas (PAP).



**¿Que hay de nuevo en los Equipos de Alto Rendimiento?\***

\_CONVIDADO ESPECIAL: Carlos Herreros. *Coach* Executivo, Autor de 8 Livros, 20 *Case Studies* de Management, Membro da APECS.



**Culturas de Alta Performance - Acaso ou Design Intencional?**

\_Maria João Pantaleão. *Managing Partner*, na FranklinCovey Portugal, Especialista em *Performance Improvement*, através da Gestão da Mudança Comportamental.

PREÇO ESPECIAL  
DE LANÇAMENTO:

-40% Desconto  
(só até 09 Maio!)

~~250€~~ 150€\*

**\*E CONHEÇA AINDA:**

**WORKSHOP "EQUIPOS DE ALTO RENDIMIENTO - PRÁCTICAS DE ESTRATEGIA Y DE DESARROLLAR EL NIVEL DE CONSCIENCIA"**

**- Com Carlos Herreros**

**Lisboa. 25 de Maio de 2017 (manhã).**

# PROGRAMA

## **Liderança na Era Digital – os Novos desafios na Gestão de Equipas.**

- . *Tecnologia, Cultura Digital... e Inteligência Digital!*
- . *Os Novos Canais de Comunicação.*
- . *Global Virtual Collaboration.*
- . *Managing Talent in a Digital World.*

**Ana Conde.** *Coach de Executivos e Negócios, Treinadora Sénior e Consultora de Pessoas e Equipas, Autora de artigos e livros sobre Coaching.*

## **Employee Advocacy – os Colaboradores como Embaixadores da Organização.**

- . *Empower your HR & Empower your Brand!*
- . *Motivar > Comunicar > Participar = Engagement.*
- . *“6-Step Guide” – como criar o seu próprio Programa de “Employee Advocacy”.*

**Nuno Rodrigues.** *Especialista em Gestão Empresarial, Estratégia e Marketing Digital, Partner na Dual Up e Docente do IPAM, na Pós-Graduação em Marketing Digital.*

## **¿Que hay de nuevo en los Equipos de Alto Rendimiento?**

- . *Incorporación del pensamiento estratégico - explotar y explorar.*
- . *La neurociencia para incrementar el nivel de consciencia de los directivos. Modelo de Kegan.*
- . *¿Cómo aumentar el nivel de consciencia?*
- . *Neurociencia y modelos mentales.*
- . *Resonancia y líderes límbicos. Los dos circuitos del cerebro.*
- . *El Modelo SCARF.*

**Carlos Herreros.** *Coach Ejecutivo, Autor de 8 Livros, 20 Case Studies de Management e inúmeros artigos e Membro da APECS - Association for Professional Executive Coaching and Supervision (RU).*

## **Dinâmica de Improviso : “Acting Skills: traçar um enredo e ser protagonista!”.**

- . *As “Lições do Teatro”: Elevada Performance = estabelecer objetivos + traçar um caminho + foco + responsabilidade pessoal!*

**Nuno Pinheiro.** *Ator na Companhia Teatro da Garagem, Diretor de Casting para filmes publicitários e Encenador, júri de provas de aptidão artísticas (PAP).*

## **Project Management & High Performance Teams: técnicas e ferramentas para alavancar desempenhos e resultados.**

**Luís Branco.** *Diretor Geral da Business Insight, com certificação em PMP, pelo PMI, tendo integrado o PMI Portugal Chapter.*

## **Culturas de Alta Performance – Acaso ou Design Intencional?**

- . *Mudança constante.*
- . *Princípios intemporais.*
- . *Escolhas e Resultados.*

**Maria João Pantaleão.** *Managing Partner, na FranklinCovey Portugal, Especialista em Performance Improvement, através da gestão da Mudança Comportamental.*

## ORADORES CONVIDADOS

**Ana Conde**

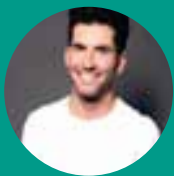
*Coach de Executivos e Negócios, Treinadora Sénior e Consultora há mais de 25 anos a desenvolver Pessoas e Equipas, apaixonada por inspirar as pessoas a comunicar melhor e a obter mais resultados, Autora de artigos e livros sobre Coaching.*

**Nuno Rodrigues**

*Especialista em Gestão Empresarial, Estratégia e Marketing Digital, atualmente Partner na Dual Up, consultora na área de Incentivos, Marketing Digital e Desenvolvimento de Negócio. É Docente do IPAM, na Pós-Graduação em Marketing Digital. Foi Responsável de Marketing de uma software house, tendo liderado o processo de internacionalização para o mercado holandês.*

**Luís Branco**

*Diretor Geral da Business Insight, com Certificação em PMP, pelo PMI, e em Consulting Methods, pelo Management Consulting Institute. Integrou o PMI Portugal Chapter, como Vice-Presidente de Marketing.*

**Nuno Pinheiro**

*Ator na Companhia Teatro da Garagem, bem como responsável pela Comunicação, corresponsável pelo Café e pelo Clube de Teatro Adulto da mesma Companhia. Diretor de Casting para filmes publicitários e encenador, tem sido júri de provas de aptidão artísticas (PAP). Tem também experiência como professor de teatro no 1º Ciclo.*

**Carlos Herreros - CONVIDADO ESPECIAL**

*Coach Executivo, Formador na Coaches Master of Science in Management London Business School, é Master of Science in Management, pela London Business School. É Autor de 8 Livros, 20 Case Studies de Management e inúmeros artigos. Na atualidade, está a escrever o seu 9º livro, acerca da "Neurociência e a sustentabilidade das Organizações". É Membro da APECS - Association for Professional Executive Coaching and Supervision (RU) e Psicodramaturgo Certificado.*

**Maria João Pantaleão.**

*Managing Partner, na FranklinCovey Portugal, Especialista em Performance Improvement, através da Gestão da Mudança Comportamental, especificamente em: Leadership, Execution, Productivity, Trust, Sales Performance, Customer Loyalty, Education.*

**PREÇO:**

2ª fase: 10 a 17 Maio\*\*

## PREÇO TARIFA

1ª Inscrição

200€\*\*

250€

2ª Inscrição

170€\*\*

212,5€

3ª Inscrição

160€\*\*

200€

\*Condições da campanha "Preço Especial de Lançamento": campanha promocional aplicável a inscrições efetuadas até 09 de Maio. Esta campanha é pessoal, transmissível, não acumulável com outros descontos ou campanhas, não pode ser trocada por dinheiro, não tem efeitos retroativos e exclui edições posteriores.

\*\*Condições da campanha "2ª fase": campanha promocional aplicável a inscrições efetuadas de 10 a 17 de Maio. Esta campanha é pessoal, transmissível, não acumulável com outros descontos ou campanhas, não pode ser trocada por dinheiro, não tem efeitos retroativos e exclui edições posteriores.

**Nota: A valor indicado será acrescentado o IVA na taxa legal em vigor.**